

ChatGPTなどのAI検索から、広告費ゼロで求職者が集まる履歴書作成Webサービスの譲渡

自然流入の書類作成開始

約690人/月

うち書類完成 約290人

うちキャリア相談を希望

約100人/月

紹介を表示した人の97%が同意

広告での獲得単価（相談希望者1人）

¥1,466

検索広告の日別中央値。東京・25～34歳に絞った期間も¥1,252

項目	内容
業種	HRテック（無料の履歴書・職務経歴書作成Webサービス＋求職者の送客）
収益モデル	書類完成時に転職支援の紹介に同意した求職者を、人材紹介会社へ送客（リード課金）
伸び	2026年9月の公開から4週で、自然流入の作成開始は週4人から週161人に
取引条件	事業譲渡 希望価格 50万円～ 売上・利益 0円（収益化前）

月換算＝直近7日（2026/10/14～20）の実績÷7×30。自然流入＝AI検索・自然検索経由。社内アクセスは除外。

求職者の内訳と、買い手にとってのシナジー

自然流入の内訳（月換算）

区分	書類完成者	相談希望者
合計	287人	103人
AI検索（ChatGPT等）	184人	77人
自然検索（Google等）	103人	26人
メインエリア	189人	69人
サブエリア	73人	13人
メイン年齢（18～34歳）	154人	81人
サブ年齢（35歳以上）	107人	紹介対象外

メインエリア＝一都三県・大阪・京都・兵庫・愛知・福岡。住所・年齢の未入力者は区分から除く

人材紹介会社なら：自社だけの求職者流入

書類を作り終えた直後の求職者が、他社と取り合わずに自社へ直接届く。広告で上乗せしても1人 約1,500円。

送客・メディア事業者なら：販売できるリード

同意済みの求職者を履歴書つきで最大3社へ送れる仕組みが稼働中。35歳以上や地方の送客先を足すほど売上が増える。

取引条件	内容
スキーム	事業譲渡
希望価格	50万円～
売上・利益	0円（収益化前）

月換算＝2026/10/14～20の実績÷7×30。相談希望者＝書類完成時に転職支援の紹介へ同意した人。社名・サービス名はNDA締結後に開示。